

MOTOYA ESPRESSO EXPRESS





Q.モトヤエクスプレスのFC本部はどんな会社ですか？

A.FC運営会社はミーコモトヤエクスプレス株式会社になります。

社名 ミーコモトヤエクスプレス株式会社

本社所在地 〒106-0032

東京都港区六本木7丁目18番18号住友不動産六本木通ビル2F

代表者 伊藤木綿子

設立 2018年



Q.モトヤエクスプレスの企業理念は何ですか？

A.『心通う街づくり人間関係づくり』です。

阪神大震災の際、復旧ボランティア活動をしていた時に
心通う人間関係づくりが生活の安心と安全の基本となると感じ、
街角に井戸端会議できるような空間をつくろうと、移動喫茶をはじめました。

趣旨に賛同いただいた多くの方々の支援により、
今日の活動が続いています。

人生を共に過ごす良き友のように
ありのままの自分をそのまま受け入れてくれる友。
私達とお客様との関係もかくありたいと願い、
バリスタの育成と珈琲豆の焙煎に地道な努力を重ねています。

フランチャイズ導入（店舗数） MOTOYA ESPRESSO EXPRESS

フランチャイズを2000年に導入
開始から今日まで、
良きパートナーと共に歩んできました

フランチャイズ加盟店： 5店舗

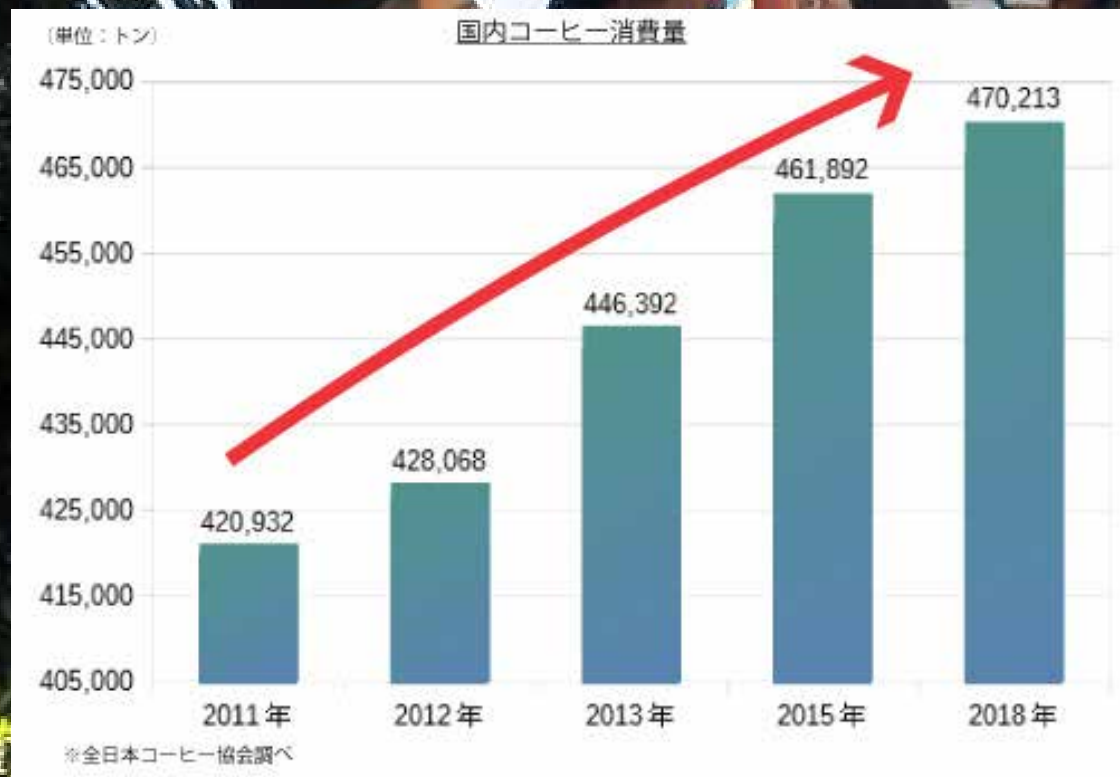
直営： 7店舗 ケータリング店2店舗を含む



約5,300億円

「コーヒーを売るのではなく、くつろぎの体感を売る。
そのためにおいしいコーヒーを売る。」という事が
モトヤコーヒーの考え方。そこに繁栄があると思っています。

近年のコーヒーの楽しみ方の多様化もあり消費は増えてきている。



2018年の日本のコーヒーの輸入量は過去最高を更新。



<原種> アラビカ100%の原種で最高品質の銘柄を厳選。
最高品質の銘柄を厳選。

<製法> 焙煎直前に**弊社考案による**
水洗い処理を施すことで雑味が
少ない、ボディを損なわない
爽やかな余韻のコーヒーになります。

<单品焙煎> 单品ずつ特別な燃焼温度と
空気量をタイミングよく調整、
美豆に仕上げます。

<配合> 冷却した豆を**独自の配合でブレンド**。
独自の「おいしさ」が完成します。

99.3パーセントが「満足」と回答したクオリティーの高さ
(米国ヘルスケア企業日本法人の2000人対象の導入テスト結果による。)



コーヒー屋台1台分の収益力 = 自動販売機 × 10

※オーナー1名運営を想定しています

自動販売機の1台当たりの平均月商は7万円、
直営店1店舗の平均売上70万円です。

本部にて出店提案書を作成・交渉方法をサポート



加盟店様にて出店先（地権者）に営業を頂きます

過去に加盟店様にて場所を確保できなかった方はおりませんので
ご安心ください

むしろ地権者は集客力アップにつながる事もあり、是非出店して欲しいと
いわれる事もしばしばです。

「出店料は無しでいいから是非出店して欲しい」と言われることも
珍しくはありません。

茨城県 電気店での設置例



■平均売上:137万円

■出店料歩率:12%

※平均月間出店料:16.4万円

売上額は出店者により違いがあり、
成功を保証するものではありません。



代官山駅前東急駐車場（カフェカー）

東京都渋谷区代官山町 20-14

東急アパート・アネックス駐車場

TEL 03-5704-0755

営業時間 平日 9:00 ~ 17:00

土日祝 10:00 ~ 17:00



表参道店 ソストレーネグレーネ前

東京都渋谷区神宮前 4-25-13

TEL 03-5704-0755

営業時間 11:00 ~ 20:00(水曜日定休)



日本橋室町三井2号館（カフェカー）

東京都中央区日本橋室町 2-1-1

TEL 03-5704-0755

営業時間 8:00 ~ 16:00(土・日・祝定休)



六本木 住友不動産六本木通ビル（カフェカー）

東京都港区六本木 7-18-18

住友不動産六本木通ビル

TEL 03-5704-0755

営業時間 8:00 ~ 17:00(日・祝定休)

西神田店

東京都千代田区西神田 3-5-2

ジョンソン・エンド・ジョンソン

日本法人グループ正面玄関

TEL 03-5704-0755

営業時間 平日 8:30 ~ 17:30





Google のクチコミ (20) (2019年8月現在) 4.4 ★★★★★



代官山駅前の駐車場に軽トラックでコーヒーを販売する店。
10年振り位に伺ったら、店主さんが覚えていてくれた。
いつもメニューには無いエスプレッソ
お湯割り(アメリカーノ)を頼んでたからかな？
個人的にアメリカーノはブルーボトル@神田よりも
好きな味です。美味しかった。

飲むべきアイスコーヒーはこれ。
澄んだ氷の様な飲み心地にしっかりした風味。
素晴らしい。



旨いエスプレッソが道端で飲める店です。
もうかれこれ20年以上も、地元の方々から愛されている
代官山駅前のアイコン的存在。
気さくな店長のおかげか、
店(車)の周囲は昔から見知らぬお客さん同士の
情報交換や集会場のような雰囲気もあって、
居心地の快的空間(屋外の駐車場だけど笑)です。

<input checked="" type="checkbox"/>	加盟金	30 万円
<input checked="" type="checkbox"/>	開業研修費	50 万円
<input checked="" type="checkbox"/>	車両改装費	180 万円
<input checked="" type="checkbox"/>	材料・消耗品費	8 万円
<input checked="" type="checkbox"/>	保証金	8 万円
<input checked="" type="checkbox"/>	契約期間	3 年間
<input checked="" type="checkbox"/>	ロイヤリティ	売上の 3%

※上記にベース車両費は含まれておりません。

※金額は税抜きの金額です（保証金のみ非課税）

- 電源：内蔵電源を装備※家庭電源による充電
- 水道：タンク内蔵（浄水器付き）保健所指定容量
- 排水：タンク内蔵 一括ディスチャージ
- 熱源：LPG

エスプレッソマシン



- 車高： 1900mm
- 車幅： 1470mm
- 車長： 3390mm

項目	金額	構成比
売上高	850,000	-
売上原価	260,000	30.6%
売上総利益	590,000	69.4%
出店料	30,000	3.5%
ガソリン代	9,000	1.1%
LPG 代	13,000	1.5%
他経費	25,000	2.9%
販管費合計	77,000	9.1%
営業利益	513,000	60.4%

※数値データについては、これを保証するものではありません。

※オーナー 1 名運営を想定しています。

1

本部訪問(資料請求、担当者面談)

2

経営幹部面談

3

加盟申請

4

審査

5

総合判定・加盟許諾

6

加盟契約締結



イベント&プロモーション



アパレルブランドのイベント、クラシックカーのイベント等でも
モトヤのコーヒーを提供させて頂いています。